

M160

Habilidades Directivas

Descripción:

Importe del curso: 406€

La Organización Iberoamericana de la Juventud (OIJ) ofrece una beca del 50% para las tres primeras inscripciones de jóvenes Iberoamericanos. Precio Becado: 200€

El curso de habilidades directivas ofrece una formación a nivel profesional para dirigir reuniones, gestionar el tiempo, innovar, tomar decisiones y técnicas de negociación, que responde a las necesidades de directivos y ejecutivos de cualquier ámbito empresarial.

Nº de horas:

245 horas

Objetivos:

- Descubrir la importancia de preparar adecuadamente una reunión de trabajo
- Identificar la modalidad de reunión en relación con sus objetivos: informar, solucionar problemas, presentar servicios, presentar la empresa, etc.
- Identificar el rol necesario en cada modalidad de reunión y en sus fases.
- Aplicar las técnicas, usos y recursos para lograr reuniones eficientes y participativas.

- Conocer cómo se entiende el conflicto en el entorno corporativo.
- Identificar los diferentes tipos de conflictos y sus causas más habituales.
- Aprender a gestionar y resolver los conflictos aplicando la estrategia más apropiada.
- Aprender a convertir los conflictos negativos en conflictos positivos.

- Comprender el tiempo como un recurso y aprender a gestionarlo.
- Aprender a fijar objetivos y establecer prioridades.

- Analizar los diferentes tipos y estilos de negociaciones.
- Analizar las tres fases de la negociación.
- Conocer estrategias para aplicar durante la negociación.

- Conocer las 6 fases de la toma de decisiones.
- Conocer diferentes técnicas de trabajo en grupo.

- Analizaremos las fuerzas, externas e internas, que motivan la necesidad de un cambio.
- Analizar las resistencias individuales y las organizacionales que se oponen al cambio.
- Conocer las fases de un proceso planificado de cambio y las medidas de seguimiento que se deben aplicar.

- Definir detalladamente el coaching, analizando sus funciones y características.
- Conoceremos en profundidad la figura del coach y su estilo de liderazgo.
- Conocer las etapas de las que consta un proceso de coaching.
- Analizar como se desarrolla una sesión de coaching.

Requisitos y conocimientos:

Dominar y utilizar habilidades sociales básicas. Poseer capacidades de expresión y comprensión verbal y lectora.

No son necesarios conocimientos previos para cursar este módulo formativo.

Contenido M160: Habilidades Directivas

El curso de habilidades directivas está compuesto de 7 módulos de 35 horas cada uno.

M161s Dirección de Reuniones

Tema 1. Planificación de reuniones de trabajo

Tema 2. Técnicas de dinamización

Tema 3. Desarrollo y finalización eficiente de las reuniones

M162s Gestión de conflictos

Tema 1. El conflicto
Tema 2. Gestión y resolución de conflictos disfuncionales
Tema 3. Convertir los conflictos en oportunidades

M163s Gestión del tiempo

Tema 1. El factor tiempo
Tema 2. Aprender a gestionar el tiempo
Tema 3. Consejos prácticos para la gestión eficaz del tiempo

M164s Técnicas de negociación

Tema 1. La negociación y los negociadores
Tema 2. La planificación de la negociación
Tema 3. Estrategias y tácticas de negociación

M165s La toma de decisión

Tema 1. Naturaleza de la toma de decisiones
Tema 2. Fases del proceso de toma de decisiones
Tema 3. Técnicas de trabajo en grupo

M166s Gestión de cambio

Tema 1. ¿Qué es el cambio?
Tema 2. Modelos y dinámicas del cambio
Tema 3. Resistencia al cambio
Tema 4. Planificación del cambio

M167s El Coaching para la excelencia en las empresas

Tema 1. Introducción al coaching
Tema 2. Coaching: teoría y práctica
Tema 3. Coaching en el entorno empresarial

Más Información:

Itinerario "Habilidades directivas", acción formativa orientada a la adquisición de habilidades directivas.